

Ergebnisse für das Geschäftsjahr 2018

Swissquote bestätigt Rekordzahlen für 2018

Wie im Januar bereits angekündigt, erzielte Swissquote 2018 im Vergleich zum Vorjahr absolute Rekordwerte: Der Nettoertrag stieg um 14.3 Prozent auf CHF 214.5 Mio. und der Reingewinn um 13.8 Prozent auf CHF 44.6 Mio. Der Netto-Neugeldzufluss nahm um 14.8 Prozent auf CHF 3.115 Mrd. zu. Das Eigenkapital stieg um 19.3 Prozent auf CHF 352.2 Mio.

Erträge übersteigen erstmals CHF 200 Millionen

Der Gesamtertrag stieg um 16.2 Prozent auf CHF 225.4 Mio. (CHF 194.0 Mio.). Er wurde durch Negativzinsen (-CHF 9.0 Mio.) und «Unrealised Fair Value» (-CHF 1.9 Mio.) geschmälert, sodass noch ein um 14.3 Prozent höherer **Nettoertrag** CHF 214.5 Mio. (CHF 187.8 Mio.) resultierte. Mit einer Ausnahme haben alle vier Geschäftsbereiche zum Rekordresultat beigetragen.

Der **Nettokommissionsertrag** stieg dank der gestiegenen Handelsaktivitäten (11.9 gegenüber 11.0 Transaktionen pro Jahr/Kunde) um 16.8 Prozent auf CHF 99.5 Mio. (CHF 85.2 Mio.). Zum guten Ergebnis haben der erfolgreiche Handel mit derivativen Produkten über Swiss DOTS, sowie der Handel mit Kryptowährungen beigetragen. Der **Netto-eForex-Ertrag** nahm um 7.7 Prozent auf CHF 71.8 Mio. (CHF 66.7 Mio.) zu. Das Wachstum erklärt sich durch die grosse Zahl von Neukunden (+15.4 Prozent auf 47'972), das gestiegene Kundenvermögen (+11.0 Prozent auf 365.2 Mio.) und verstärkte Handelsaktivitäten (+8.2 Prozent auf USD 1.180 Mrd.). Der **Nettozinsertrag** erhöhte sich als Folge der stetig ansteigenden kurzfristigen Zinsen in den USA und dem wachsenden Volumen an Kundengeldern in Fremdwährungen markant um 68.1 Prozent auf CHF 33.2 Mio. (CHF 19.8 Mio.). Der **Nettohandelsertrag** (Währungshandel inkl. eForex) sank dagegen leicht um 6.5 Prozent auf CHF 20.9 Mio. (CHF 22.3 Mio.).

Profitabilität weiter gestiegen

Die Zunahme des **Betriebsaufwands** lag mit CHF 160.8 Mio. (CHF 142.0 Mio.) um 13.2 Prozent höher als im Vorjahr. Die Aufwandszunahme gründete vor allem auf den anhaltend hohen Investitionen in Technologie, Marketing und Mitarbeitende, deren Zahl um 69 auf 662 zugenommen hat. Während der Betriebsaufwand um CHF 18.8 Mio. zunahm, stieg der Nettoertrag um CHF 26.8 Mio. Entsprechend dieser Aufwand-/Ertragsentwicklung wuchsen alle Gewinnwerte markant: der **Vorsteuergewinn** um 17.4 Prozent auf CHF 53.8 Mio. (CHF 45.8 Mio.) und die Vorsteuergewinnmarge auf 25.1 Prozent (24.4 Prozent), der

Reingewinn um 13.8 Prozent auf CHF 44.6 Mio. (CHF 39.2 Mio.) und die Reingewinnmarge auf 20.8 Prozent (20.9 Prozent). Die Basel III **Kernkapitalquote** lag bei 29.0 Prozent (26.1 Prozent). Swissquote ist damit nach wie vor eine der bestfinanzierten Banken der Schweiz. Das **Eigenkapital** stieg um 19.3 Prozent auf CHF 352.2 Mio. (CHF 295.1 Mio.). Aus dem Eigenkapital wird 2019 der Kaufpreis von EUR 27.7 Mio. für die im August 2018 erworbene luxemburgische **Internaxx Bank S.A.** finanziert werden. Die Transaktion wurde von den luxemburgischen und europäischen Aufsichtsbehörden am 6. März 2019 genehmigt. Der Abschluss der Transaktion sollte noch vor Ende des ersten Quartals 2019 formell wirksam werden.

Hoher Neugeldzufluss von mehr als CHF 3 Milliarden

Trotz eines hohen **Netto-Neugeldzufluss** von CHF 3.115 Mrd. (CHF 2.714 Mrd.) sank das **Kundenvermögen** als Folge der allgemeinen Börsenentwicklung leicht um 1.2 Prozent auf CHF 23.822 Mrd. (CHF 24.112 Mrd.). Per Ende 2018 betragen die Vermögen auf den Handelskonten CHF 22.959 Mrd. (-0.1 Prozent), den Sparkonten CHF 306.3 Mio. (- 49.0 Prozent), den Robo-Advisory-Konten CHF 191.7 Mio. (-5.6 Prozent) und den eForex-Konten CHF 365.2 Mio. (+11.0 Prozent). Die **Gesamtzahl der Konten** wuchs um 19'814 (+6.4 Prozent) auf 329'100 (309'286). Diese teilten sich auf in 256'565 Handelskonten (+8.3 Prozent), 21'831 Sparkonten (-24.6 Prozent), 2'732 Robo-Advisory-Konten (+43.9 Prozent) sowie 47'972 eForex-Konten (+15.4 Prozent).

Ausblick 2019

Swissquote erwartet im 2019 ein Gesamtertragswachstum von 5 bis 10 Prozent. Aufgrund eines schwachen Handelsstarts im 2019, aber hauptsächlich durch einmalige Investitionen in die weitere geografische Entwicklung dürfte jedoch der Vorsteuergewinn um CHF 10 Mio. tiefer ausfallen als im 2018. Zum einen wird die luxemburgische Internaxx Bank integriert (neue Plattform, zusätzliche Produkte, Brexit Ausweichplan, zusätzliche Marketing-Aufwendungen). Zum anderen wurde in Singapur die Swissquote Pte Ltd. gegründet, mit der noch für 2019 eine CMSL (Capital Markets Service License) Lizenz von der MAS (Monetary Authority of Singapore) angestrebt wird. Gleichzeitig sollen 14 neue asiatische Börsenplätze für den Handel in Echtzeit auf die Swissquote-Plattform aufgeschaltet werden.

Voll integrierte Handelsplattform und Depotstelle für Kryptowährungen

Nach dem erfolgreichen Start mit dem Handel Mitte 2017 wurde die neue Dienstleistung Ende 2017 weiter ausgebaut. Seither können die fünf grössten Kryptowährungen einfach und sicher über die Swissquote-Plattform gehandelt werden. Ab dem 21. März 2019 wird die Dienstleistung nun um einen wichtigen Schritt weiter ausgebaut. Es wird möglich sein, Kryptowährungen von externen Wallets zum Swissquote-Konto und umgekehrt zu transferieren. Swissquote wird somit für private und institutionelle Kunden eine sichere und technologisch voll integrierte Handelsplattform und Depotstelle für Kryptowährungen. Swissquote benützt dazu Dienstleistungen des Fintech-Unternehmens Crypto Storage AG.

Aktionäre profitieren von einer höheren Dividende

Aufgrund des sehr guten Geschäftsgangs beantragt der Verwaltungsrat der Generalversammlung der Swissquote Group Holding AG vom 10. Mai 2019 eine Dividende von CHF 1.00 pro Aktie (CHF 0.90).

Verstärkung der Geschäftsleitung

Aufgrund der starken geschäftlichen und personellen Entwicklung der vergangenen Jahre baut Swissquote ihre Geschäftsleitung weiter aus. **Michael Ploog** (1960), seit 1999 Chief Financial Officer (CFO) von Swissquote, wird zum Chief Investment Officer ernannt (CIO). Neu treten in die bisher fünfköpfige Geschäftsleitung ein: **Yvan Cardenas** (1980), seit 2010 bei Swissquote, wird die Funktion als CFO übernehmen. **Lino Finini** (1965), seit 2001 bei Swissquote wird Chief Operating Officer (COO) und **Jan De Schepper** (1976), seit 2015 bei Swissquote, wird Chief Sales and Marketing Officer (CSO).

Wechsel im Präsidium des Verwaltungsrats

Mario Fontana, seit 2002 Präsident des Verwaltungsrats, stellt sich nach 17 Jahren erfolgreicher Amtszeit an der kommenden Generalversammlung nicht mehr zur Wiederwahl zur Verfügung. Er stellte fest: «Mit Swissquote habe ich spannende Zeiten erlebt und durfte an der beeindruckenden Entwicklung des Unternehmens teilhaben. Ich freue mich, dass nun ein langjähriges Mitglied unseres Gremiums für das Präsidium kandidiert und damit die Kontinuität sicherstellt.» Das Präsidium soll nach der diesjährigen Generalversammlung **Dr. Markus Dennler** übernehmen. Er ist seit 2005 Mitglied des Verwaltungsrats der Swissquote.

Der vollständige Finanzbericht 2018 ist hier abrufbar:

<https://de.swissquote.com/> - Unternehmen/Investoren Information/Reporting

Swissquote – The Swiss Leader in Online Banking

Als führende Anbieterin von Online-Finanzdienstleistungen bietet Swissquote innovative Lösungen und Analysetools für die unterschiedlichen Ansprüche und Bedürfnisse ihrer Kunden. Auf der benutzerfreundlichen Plattform stehen neben verschiedenen Dienstleistungen zum Online Trading auch Lösungen für eForex, Robo-Advisory und für eHypotheiken zur Verfügung. Zusätzlich zum kostengünstigen Service für Privatkunden bietet Swissquote auch spezielle Dienstleistungen für unabhängige Vermögensverwalter und Firmenkunden an. Swissquote Bank AG besitzt eine Banklizenz der Eidg. Finanzmarktaufsicht (FINMA), deren Aufsicht sie untersteht und ist Mitglied der Schweizerischen Bankiervereinigung. Die Muttergesellschaft, Swissquote Group Holding AG, ist an der SIX Swiss Exchange kotiert (Symbol: SQN).

Für weitere Auskünfte

Marc Bürki, CEO Swissquote Group Holding AG / CEO Swissquote Bank AG

Telefon +41 22 999 98 50, Mobile +41 79 413 41 45, marc.burki@swissquote.ch

Nadja Keller, Assistant to CEO / Media Relations Manager

Telefon +41 44 825 88 01, nadja.keller@swissquote.ch

Agenda 2019

10.05.2019 Generalversammlung

06.08.2019 Präsentation der Halbjahreszahlen 2019

in CHF thousand, except where indicated	12 months ended 31 December				Comparison with previous half year			
	2018	2017	Change	Change in %	H2-2018	H1-2018	Change	Change in %
Net fee & commission income	99,513.7	85,204.1	14,309.6	16.8%	43,948.4	55,565.3	(11,616.9)	-20.9%
Interest income, net	33,204.5	19,748.5	13,456.0	68.1%	17,631.4	15,573.1	2,058.3	13.2%
eForex income, net	71,831.9	66,675.7	5,165.2	7.7%	36,749.2	35,082.7	1,666.5	4.8%
Trading income, net & others ¹	20,871.3	22,320.6	(1,449.3)	-6.5%	9,123.2	11,748.1	(2,624.9)	-22.3%
Operating revenues	225,421.4	193,948.9	31,472.5	16.2%	107,452.2	117,969.2	(10,517.0)	-8.9%
Unrealised fair value	(1,864.4)	1,320.7	(3,185.1)	-241.2%	(821.0)	(1,043.4)	222.4	21.3%
Cost of negative interest rates (excluding FX swaps)	(9,033.1)	(7,513.9)	1,519.2	20.2%	(4,863.1)	(4,170.0)	693.1	16.6%
Net revenues	214,523.9	187,755.7	26,768.2	14.3%	101,768.1	112,755.8	(10,987.7)	-9.7%
Payroll & related expenses	(73,227.1)	(64,645.2)	8,581.9	13.3%	(35,870.2)	(37,356.9)	(1,486.7)	-4.0%
Other operating expenses	(43,840.3)	(38,358.9)	5,481.4	14.3%	(21,213.0)	(22,627.3)	(1,414.3)	-6.3%
Depreciation	(21,008.7)	(18,544.0)	2,464.7	13.3%	(10,864.0)	(10,144.7)	719.3	7.1%
Marketing expenses	(22,686.8)	(20,425.6)	2,261.2	11.1%	(10,809.9)	(11,876.9)	(1,067.0)	-9.0%
Expenses	(160,762.9)	(141,973.7)	18,789.2	13.2%	(78,757.1)	(82,005.8)	(3,248.7)	-4.0%
Pre-tax profit	53,761.0	45,782.0	7,979.0	17.4%	23,011.0	30,750.0	(7,739.0)	-25.2%
Income taxes	(9,157.8)	(6,597.1)	2,560.7	38.8%	(4,147.4)	(5,010.4)	(863.0)	-17.2%
Net profit	44,603.2	39,184.9	5,418.3	13.8%	18,863.6	25,739.6	(6,876.0)	-26.7%
Pre-tax profit margin	25.1%	24.4%			22.6%	27.3%		
Net profit margin	20.8%	20.9%			18.5%	22.8%		
	31.12.2018	31.12.2017	Change	Change in %	31.12.2018	30.06.2018	Change	Change in %
Trading accounts	256,565	236,861	19,704	8.3%	256,565	249,699	6,866	2.7%
Saving accounts	21,831	28,955	(7,124)	-24.6%	21,831	26,968	(5,137)	-19.0%
eForex accounts	47,972	41,572	6,400	15.4%	47,972	42,986	4,986	11.6%
Robo-Advisory (ePB) accounts	2,732	1,898	834	43.9%	2,732	2,379	353	14.8%
Total number of accounts (units)	329,100	309,286	19,814	6.4%	329,100	322,032	7,068	2.2%
Trading client assets	22,958.5	22,979.1	(20.6)	-0.1%	22,958.5	24,479.7	(1,521.2)	-6.2%
Saving client assets	306.3	600.6	(294.3)	-49.0%	306.3	496.5	(190.2)	-38.3%
eForex client assets	365.2	328.9	36.3	11.0%	365.2	328.6	36.6	11.1%
Robo-Advisory (ePB) assets	191.7	203.1	(11.4)	-5.6%	191.7	228.3	(36.6)	-16.0%
Total client assets (CHF m)	23,821.7	24,111.7	(290.0)	-1.2%	23,821.7	25,533.1	(1,711.4)	-6.7%
Total assets under custody (CHF m)	22,983.1	23,240.0	(256.9)	-1.1%	22,983.1	24,657.5	(1,674.4)	-6.8%
Total net new money (CHF m)	3,115.0	2,714.0	401.0	14.8%	694.2	2,420.8	(1,726.6)	-71.3%
eForex volume (USD bn)	1,179.8	1,090.6	89.2	8.2%	585.4	594.4	(9.0)	-1.5%
Total equity (CHF m)	352.2	295.1	57.1	19.3%	352.2	325.7	26.5	8.1%
Capital ratio	29.0%	26.1%	2.9%	11.1%	29.0%	27.5%	1.5%	5.5%
Total headcounts/average headcounts (FTE)	662/628	593/572	69/56	11.6%/9.8%	662/648	633/613	29/35	4.6%/5.7%

¹ Further to the introduction of IFRS 9 on 1 January 2018, it includes credit loss expense of CHF 8.5 million.